

OpenStandiaSolution™
オープンスタンディアソリューション

OpenStandia / BI for Salesforce CRM

セールスフォースのデータを徹底分析し、
営業強化を実現!

Jasper Reports

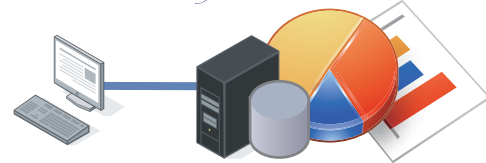
MySQL

JBoss AS

Liferay

ビジネスインテリジェンス

for Salesforce CRM



SalesforceCRMと連携し、高度な分析により、営業組織のマネジメントを変革!



30種類の分析テンプレートを提供! すぐに利用可能!

例

1. 部門別予実績比較

部門別に予算達成の割合をグラフ化。

2. 金額受注見込み

部門や商品カテゴリ毎の金額レンジを分析。

3. ステータス変更管理

訪問から提案へ、などのステータス変更を把握。

営業マネージャーのアクション例

重点的に強化すべき部門を明らかにし、営業強化。

案件単価をモニタリングし、問題があれば案件単価を向上させるための計画を策定、推進。

提案が多くなっている部門や営業担当者に対する支援やフォローを実施し、提案の品質を向上。

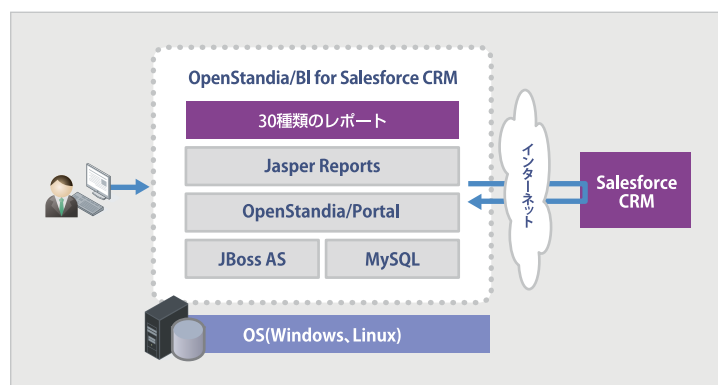
本ソリューションの特徴

- Salesforce CRMだけではできない高度な分析により、営業組織のマネジメントを変革!
- 提案書や営業資料の共有、見積りや提案内容の承認ワークフローも可能。(オプション)
- Salesforce CRMとのシングルサインオンも実現可能。(オプション)

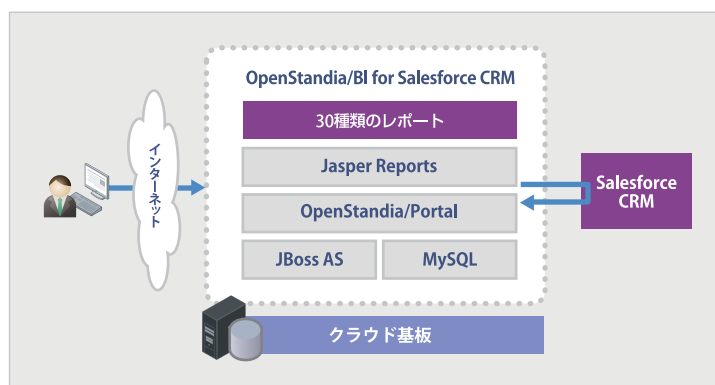
システム構成概要

従来の企業内にサーバを設置する方式に加え、他社クラウドベンダーが提供するクラウド基盤上での利用も可能。

企業内にサーバを設置



クラウドを利用



OpenStandia / BI for Salesforce CRMの詳しい内容はコチラ

つづきは
裏面を!

株式会社野村総合研究所 オープンソースソリューション推進室

〒240-0005 横浜市保土ヶ谷区神戸町134

TEL : 045-335-9538 http://openstandia.jp E-mail : ossc@nri.co.jp



おかげさまで、NRIのOpenStandiaは、
2006年のサービス開始から2011年までの
5年間で契約数累計が1,000件を
突破いたしました!

野村総合研究所の OpenStandiaTM が 高度な分析による営業組織のマネジメント変革を実現します

「OpenStandia / BI for Salesforce CRM」の30種類の分析テンプレート 一覧表

営業フェーズ	番号	レポート分析機能
営業企画	1	組織別・商品カテゴリ別商談金額
	2	組織別・商品カテゴリ別商談金額前年増減比
	3	組織別・商談規模セグメント別商談数構成比率
訪問	4	組織別・商談ステータス別訪問件数
	5	組織別・訪問頻度セグメント別訪問社数(半期累計)
	6	組織別・商談ステータス別訪問予定件数
	7	商談金額セグメント別・商談ステータス別訪問予定件数
	8	組織別・チャネル別アプローチ予定件数
	9	商談ステータス別・チャネル別アプローチ予定件数
ステータス変更(商品紹介→提案)	10	組織別当月提案実施商談数推移
	11	組織別当月提案実施商談金額推移
提案	12	組織別・商談ステータス別期待収益 ⇒組織別・商品カテゴリ別商談金額(商談ステータス=提案フェーズ)
	13	組織別・商談金額セグメント別商談数(商談ステータス=提案フェーズ)
	14	組織別・提案ステータス滞留期間セグメント別商談数・商談金額
	15	商談金額セグメント別・提案ステータス滞留期間セグメント別商談数
ステータス変更(提案→内示)	16	組織別・内示商談金額推移
	17	組織別・内示商談数推移
	18	新規既存顧客区分別内示商談金額推移
クロージング	19	組織別・商談金額セグメント別商談数(商談ステータス=内示)
	20	組織別・商談金額セグメント別今月クロージング予定商談数
	21	組織別・商品カテゴリ別商談内示金額
	22	組織別予実進捗率推移
	23	組織別・商談金額セグメント別商談獲得率(総内示件数/提案件数+失注件数)
	24	商談金額セグメント別・クロージング期間セグメント別内示件数
ステータス変更(提案→失注)	25	組織別・失注商談金額推移
	26	組織別・失注商談数推移
失注	27	組織別・商品カテゴリ別失注商談数
	28	組織別・商品カテゴリ別失注商談金額
	29	組織別・商談金額セグメント別失注商談数(商談ステータス=失注)
	30	組織別・新規既存顧客区分別失注率
	31	商談金額セグメント別・失注理由別商談数

サービス内容 Salesforce CRMをより活用するための簡易診断も提供!!

構築	・アカウント設定、権限設定 ・Salesforceデータ取り込み ・予算データ取り込み ・部門設定、製品カテゴリ設定 ・金額セグメント設定、訪問回数セグメント設定 ・年度設定
保守サポート	・Salesforce CRM活用状況簡易診断(月1回) ・問合せ対応、障害対応 ・パッチ提供

株式会社野村総合研究所 オープンソースソリューション推進室

〒240-0005 横浜市保土ヶ谷区神戸町134
TEL : 045-335-9538 <http://openstandia.jp> E-mail : ossc@nri.co.jp